

WIR SUCHEN DICH!

JUNIOR INSTITUTIONAL SALES (m/w/d)

WER SIND WIR?

SideCaps ist ein FinTech, das sich auf börsennotierte Small- und Midcaps (DE, AT, LU) fokussiert. In diesem Segment bieten wir unseren Kunden und Partnern innovative Lösungen für den effizienten Blockhandel sowie für einen hochwertigen Informationszugang. Wir sehen uns als digitaler Vorreiter, der den Kundenmehrwert in den Vordergrund stellt und Transaktionen in diesem Segment grundlegend vereinfacht. Hierfür arbeiten wir mit führenden Handelsplattformen, Dienstleistern und Technologieanbietern zusammen. Nach dem kürzlich erfolgten Abschluss der Seed-Finanzierung stehen wir kurz vor dem Go-to-Market.

Dafür suchen wir einen Junior Institutional Sales. In dieser Rolle wirst Du unser einzigartiges Angebot bei Investoren im Small- und Midcap-Segment und bei Emittenten platzieren und damit eine Kernfunktion in unserem Unternehmen einnehmen. Dabei begeisterst Du potenzielle Kunden von Anfang an für SideCaps und erhältst die Möglichkeit, die zukünftige Entwicklung eines spannenden FinTechs maßgeblich mitzugestalten.

DEINE AUFGABEN:

- Akquisition und Betreuung von institutionellen Investoren u.a. Vermögensverwalter, Fonds, Banken, Beteiligungsgesellschaften und Family Offices mit einem Fokus auf Small- und Midcaps aus dem deutschsprachigen Raum
- Ansprache der Investor-Relations-Abteilungen von börsennotierten Unternehmen als Multiplikatoren für unsere Lösung
- Aufnahme von Kundenfeedback und Rückmeldung an die Produktentwicklung für eine kontinuierliche Optimierung unseres Lösungsangebots
- Vor- und Nachbereitung von Vertriebsterminen inklusive Dokumentation und Mitwirkung bei Onboarding der Kunden
- Zusammenarbeit mit externen Partnern aus dem Kapitalmarktumfeld
- Stetige Weiterentwicklung unserer Vertriebsprozesse zur Steigerung der Effizienz und Qualität
- Mitgestaltung und Verwirklichung der Sales Strategie mithilfe Deiner operativen Exzellenz

WIR SUCHEN DICH!

DAS BRINGST DU MIT:

- Vertriebsaffinität, im Idealfall schon erste Vertriebserfahrung (in Ausbildung, Praktikum oder Job)
- Starke Interesse an den Kapitalmärkten, insbesondere an dem Marktsegment Small- und Midcaps
- Hohe Identifikation mit Fintech-Plattformgeschäft und digitalen Lösungen
- Eigenständiges Arbeiten gepaart mit starker Erfolgs- und Kundenorientierung
- Hohe Reisebereitschaft
- Flexibilität und Hands-on-Mentalität gepaart mit Start-up-Spirit

WIR BIETEN:

- Die einmalige Gelegenheit ein agiles FinTech in einer frühen Wachstumsphase aktiv mitzugestalten
- Ein hoch dynamisches Arbeitsumfeld in einem Team, das fair, transparent und auf Augenhöhe miteinander agiert und in dem der Spaß bei der Arbeit auch nicht zu kurz kommt
- Einen Mentor, der Dich nach intensiver Einarbeitung auch auf Deinem weiteren Weg im Unternehmen begleitet
- Bei uns im Team schaffen wir Raum für Deine Karriere und Deine persönliche Weiterentwicklung
- Eine marktübliche Fixvergütung sowie eine erfolgsabhängige Vergütung inklusive eines umfassenden Mitarbeiterbeteiligungsprogramm, dass Dich langfristig stark an der Unternehmensentwicklung partizipieren lässt

UNSER SET-UP:

- Unser Team verteilt sich auf die Standorte Hamburg, Köln & Kassel, zudem haben wir ein Office am Standort in Hamburg
- Dir ist komplett offen gestellt, ob du lieber im Office in Hamburg oder Remote arbeiten möchtest

DAS KLINGT INTERESSANT FÜR DICH?

Dann schick uns Deine Bewerbung incl. CV an julius.krieg@sidecaps.com